

Program

08:30

Indtjekning med kaffe, te og morgenbrød

09:00

**Introduktion ved Anne Katrine Lund,
ph.d. i retorik og strategisk
kommunikationsrådgiver**

Hvad er retorik?

- Få indblik i retorikkens relevans i dag
- Arbejd med din egen troværdighed – bliver du oplevet rigtigt?

Det retoriske system – tusinder af års viddom, erfaring og værktøjer

- Styrk din retoriske kompetence
- Den effektive vej fra ide til fremførelse

Analysér situationen retorisk

- Find situationens muligheder ved strategisk analyse
- Brug det retoriske kompas til at stille skarpt
- Lær, hvordan du opnår tillid og troværdighed blandt tilhørerne
- Match din målgruppe – hver gang

Overbevisende argumentation

- Få indblik i retorikkens grundregler for god argumentation
- Hvad skal der til for at overbevise? Kend de retoriske virkemidler, der virker
- Gode argumenter er både sande og sand-synlige

Brug dispositionen strategisk

- Sådan opbygger du dit indlæg klogt
- Fang ind, og hold fast
- Kend de klassiske spilleregler for den overbevisende disposition

16:00

Sprogets magt og afmagt – find de rette ord til dit budskab

- Det gode sprog er hensigtsmæssigt – men hvordan ramme du bedst plet?
- Det seriøse, men forståelige sprog
- Fang tilhørerne ind med klassiske retoriske virkemidler

Forberedelse gør mester...

- Brug manuskriptet klogt
- Forbered dig mentalt
- Øv dig rigtigt – så du står stærkt
- Klare budskaber uden manuskript – kan spontantitet forberedes?

Styrk din gennemslagskraft

- Indtag scenen!
- Ord er ikke nok – kroppen skal også tale
- Brug din nervøsitet konstruktivt og undgå blokeringer, når du skal på!
- Sådan bruger du stemmen klogt

Overbevisende retorik

- Hvad gjorde og gør de store retorikere? Få indsigt i store retorikeres unikke kunnen, og bliv indført i deres virkemidler

Afslutning på kurset

Planlagte pauser

10.30-10.50 Kaffe, te og frugt

12.00-13.00 Frokost

14.15-14.30 Kaffe, te, frugt og kage

Kursusmetode

Korte sessions med teori, opgaver, cases og træning samt diskussioner. Kurset forudsætter aktiv deltagelse.

Efteruddannelse for advokater og jurister

Teknologisk Institut tilbyder en række kurser målrettet advokater og jurister. Vi udvikler løbende nye og aktuelle kurser.

Alle kurserne lever op til kravene for efteruddannelse for advokater. Hvert kursus svarer til 8 lektioner, og du får et kursus bevis.

- **Strategi og forretningsudvikling for advokater og jurister**, 30. marts 2009 i Taastrup
- **It-kontrakter**, 27. maj 2009 i Taastrup
- **Projektstyring for advokater og jurister**, 12. juni 2009 i Taastrup

Tilmelding til "Retorik for advokater og jurister"

Mandag den 2. februar 2009 Teknologisk Institut, Taastrup Onsdag den 13. maj 2009 Teknologisk Institut, Taastrup

Pris for arrangementet inklusive dokumentationsmateriale kr. 5.590,- (plus moms)

Firma

Firmaets CVR-nr.

Firma tlf. nr.

Adresse

Postnr./by

For offentlige virksomheder: EAN-nr.:

E-mail:

1. Navn

E-mail

Stilling

Afdeling

2. Navn

E-mail

Stilling

Afdeling

3. Navn

E-mail

Stilling

Afdeling

Evt. bemærkninger

Jeg ønsker at modtage information vedr. kurset pr. e-mail post

Teknologisk Institut må gerne sende relevante tilbud og nyheder om andre konferencer, seminarer og kurser til denne e-mailadresse: _____

Jeg kan desværre ikke deltage på kurset, men jeg ønsker at få tilsendt information om fremtidige arrangementer.

Praktiske oplysninger

Kurset henvender sig til

Advokater og jurister, der er interesseret i at forbedre deres mundtlige præsentationer.

Tid

Mandag den 2. februar 2009 i Taastrup.

Onsdag den 13. maj 2009 i Taastrup.

Sted

Teknologisk Institut, Taastrup

Indgang 3, lokale 31

Gregersensvej, 2630 Taastrup

Telefon 72 20 20 00

Pris

er kr. 5.590,- pr. deltager (plus moms).

Prisen inkluderer forplejning og kursusmappe. Faktura og bekræftelse sendes efter modtagelse af tilmelding.

Rabat

Ved tilmelding til to eller flere kurser, der er en del af Teknologisk Instituts tilbud om efteruddannelse for advokater og jurister opnås en rabat på 10%. Tilmelding skal ske samtidig og fra samme virksomhed. Der skelnes ikke mellem, om det er samme person eller samme kursus.

Kursusbevis

Kurset lever op til kravene om efteruddannelse for advokater og jurister.

Kurset består af 7 lektioner og du modtager et kursusbevis

Hvordan tilmelder du dig lettest

- Telefon 72 20 30 00
- www.teknologisk.dk/uddannelser
- konferencer@teknologisk.dk
- Send tilmeldingsblanketten

NB! Tilmelding er bindende

Afbestillingsbetingelser

Afbestilling skal ske skriftligt. Ved afbestilling indtil 14 dage før afholdelsen betales 15 % af kursusafgiften. Fra dette tidspunkt betales det fulde beløb. Bliver du forhindret i at deltage, er du velkommen til at give din plads til en kollega.

Forbehold

Teknologisk Institut tager forbehold for eventuelle ændringer i program, tid og sted.

Yderligere oplysninger

Helle Kruse Jensen på helle.kruse.jensen@teknologisk.dk



Sendes ufranket
Teknologisk Institut
betaler portoen

Teknologisk Institut

Att.: Call Center

Gregersensvej

+++ 3041 +++

2630 Taastrup

OBS:
Begrænset deltagerantal



**TEKNOLOGISK
INSTITUT**

Deltag på et intensivt kursus

Retorik for advokater og jurister

2. FEBRUAR OG 13. MAJ 2009 · TEKNOLOGISK INSTITUT · TAASTRUP



Retorik som redskab – kom bag om dens virkemidler

Få kendskab til de tre appelformer: Logos, ethos og pathos

Bliv bedre til at overbevise med ord og tale

**Kurset opfylder kravene til
efteruddannelse for advokater**



Om underviseren:

Anne Katrine Lund er ph.d. i retorik. Hun har 10 års praktisk erfaring med undervisning, sproglig rådgivning, foredrag, tekstudarbejdelse og -redigering, bl.a. fra Novo Nordisk, Novozymes, Danske Bank, SAS, Københavns Kommune og en lang række andre private og offentlige virksomheder. Anne Katrine Lund er desuden forfatter til adskillige bøger. Anne Katrine Lund arbejder både teoretisk og praktisk med mange forskellige sider af mundtlig og skriftlig kommunikation og har desuden erfaring med mange forskellige målgrupper. Hendes brændende interesse for emnet afspejler sig i en levende, dynamisk og engageret undervisningsstil, hvor alle spørgsmål er velkomne.